



Ein erfolgreicher Immobilienverkauf ist die Summe vieler Disziplinen, die Ginesta Immobilien alle beherrscht.

Ferienhäuser und Ferienwohnungen im Engadin erfreuen sich bei Schweizern und Gästen aus aller Welt grosser Beliebtheit. Gerade in den heutigen Zeiten schätzen die Menschen die nahe Erholungsmöglichkeit genauso wie die Investition in eine möglichst sichere Sachanlage. Ginesta Immobilien verbindet diese Welten ideal: das Unternehmen versteht die lokalen Verkäufer und hat den richtigen Zugang zu den nationalen und internationalen Märkten, die solche Liegenschaften suchen.

Franco Giovanoli, der das Ginesta Büro in St. Moritz führt und mit Morena Vassella sämtliche Verkäufer und Kaufinteressenten persönlich berät und begleitet, kennt das Engadin wie seine Hosentasche. Er und sie sind hier heimisch und wissen um die beliebten Orte genauso wie um die versteckten Paradiese, kön-

nen Tipps geben, wo es die feinsten Pizoccheri oder die leckerste Nusstorte gibt, wo die Sonne am längsten scheint und der Schnee auch im April noch am griffigsten ist. Und vor allem kennen sie beide als Spezialisten den Immobilienmarkt im Engadin.

Der richtige Zeitpunkt zum Verkaufen ist jetzt
Und dieser Markt ist attraktiv, wie Franco Giovanoli bestätigt: «Wir hatten in diesem Jahr 60% mehr Besucher auf unserer Website und haben 50% mehr Dokumentationen an Inte-



ressenten versandt als im Vorjahr. Die Nachfrage nach einem Zweitwohnsitz in unserer wunderschönen Region ist hoch. Und gesucht wird alles, vom attraktiven Familienferiendomizil im mittleren Preissegment über das spezielle Maiensäss an guter Lage bis zu luxuriösen Objekten wie Villen oder Prestige-Wohnungen.»

Erfolgsfaktor 1:

Die richtige Einschätzung

Hier spielt Ginesta Immobilien seine Stärken voll aus, denn als familiengeführtes Unternehmen mit über 75-jähriger Geschichte und fünf Filialen in der Schweiz verfügen die Immobilienspezialisten über einen eigenen Schätzungs-Desk mit zertifizierten Schätzungsexperten. Ein Vorteil für Verkäufer, da die richtige Einschätzung immer auch zu einer zielführenden Verkaufsstrategie führt und einer raschen Abwicklung des Geschäftes dient.

Erfolgsfaktor 2: Zugang zur Zielgruppe potenzieller Schweizer Käufer

Ginesta Immobilien wurde in Küsnacht am Zürichsee gegründet und hat auch heute noch ihren Hauptsitz dort. Diese Verankerung in einer der privilegiertesten Gegenden der Schweiz eröffnet Verkäufern das riesige Potenzial der Ginesta Datenbank mit über 10'000 Suchabos, die bei einem Treffer vor dem Markt informiert werden, sowie 40'000 Newsletter-Abonnenten. Das führt nicht selten dazu, dass begehrte Ginesta-Objekte von vornherein nicht auf den Immobilienportalen erscheinen.

Erfolgsfaktor 3: Internationale Vernetzung für noch mehr Verkaufspotenzial

Als Mitglied eines der grössten Maklernetzwerke mit 550 Firmen in 70 Ländern,

der Leading Real Estate Companies of the World und durch die Vernetzung mit Knight Frank, die weltweit Zugang zu Interessenten für die attraktiven Bergregionen der Welt haben, eröffnet Verkäufern ein weiteres enormes Potential möglicher Käufer, die gerne im Engadin kaufen würden.

Erfolgsfaktor 4:

Die richtige Verpackung

Jede Liegenschaft hat etwas Besonderes, das sie einzigartig macht. Bei Ginesta wird dieses durch das Team in St. Moritz gezielt herausgearbeitet und von allen erfahrenen Spezialisten im Unternehmen professionell aufbereitet. Mit Profifotos, treffenden Texten, Mehrsprachigkeit, 360°-Rundgang und einer auf die schnelle Suche optimierten Präsentation im Internet.

Erfolgsfaktor 5: Begleitung von A(nfrage) bis Z(ahlung)

Die Liegenschaft liegt in St. Moritz, der Verkäufer wohnt in Luzern, und der Käufer kommt aus Milano: Ein übliches Szenario, das Franco Giovanoli und Morena Vassella geübt zu einer Erfolgsgeschichte machen und alle Involvierten bis zur Beglaubigung auf dem Notariat professionell auf Augenhöhe begleiten. Denn Ginesta Immobilien steht für Full Service und verfolgt in allen Filialen und seit 75 Jahren die bewährte Philosophie, dass nur höchste Qualität zu einer Zufriedenheit führt, die man gerne weiterempfiehlt.

Stehen Sie auch vor dem Verkauf einer Liegenschaft im Engadin? Ginesta Immobilien in St. Moritz freut sich auf ein unverbindliches Erstgespräch mit Ihnen.

Ginesta
Immobilien

Immobilien – Werte – Leben

Ginesta Immobilien AG
Via Serlas 23 | 7500 St. Moritz | Tel.
+41 81 836 73 33 | www.ginesta.ch